



ابزارهای مالی نوین در بخش مسکن: مقایسه‌ی ایران و آمریکا

حسین عبداله تبریزی

• فروردین ۱۴۰۴

اهمیت ابزارهای مالی در بخش مسکن



- تجهیز منابع برای ساخت و خرید
- افزایش دسترسی اقشار مختلف به مسکن
- افزایش نقد شوندگی دارایی های ملکی
- پیوند میان بازار سرمایه و بازار املاک



تصویر کلی بازار مالی مسکن در ایران

- تسلط نظام بانکی
- منابع محدود و نرخ‌های بهره بالا
- نبود بازار ثانویه‌ی فعال
- محدودیت در ابزارهای نوین

تصویر کلی بازار مالی مسکن در آمریکا



- بازار سرمایه محور
- حضور گسترده سرمایه‌گذاران نهادی
- نهادهای تخصصی مانند فانی می، فردی مک
- ابزارهای متنوع و بازار ثانویه قوی



واام رهنی

Mortgage

- ایران: تسهیلات خرید یا ساخت با نرخ بالا، وثیقه‌ی ملک
- آمریکا: وام ۳۰ ساله با نرخ ثابت یا متغیر، رقابتی و متنوع
- تفاوت: نرخ، تنوع، دوره‌ی بازپرداخت

اوراق رهنی

MBS

- ایران: در مرحله‌ی مقدماتی، فقدان نهادهای تخصصی
- آمریکا: ابزار کلیدی بازار، انتشار GSE‌ها
- تفاوت: وجود بازار ثانویه و نهادی‌سازی



نهادهای تحت حمایت دولت Government-Sponsored Enterprise (GSE)

نهادهای نیمه دولتی (خصوصی ولی تحت نظارت و حمایت قانونی دولت) در حوزه مالی و به ویژه در بازار مسکن ایالات متحده مثل Freddie Mac و Fannie Mae

نقش آنها در بازار مسکن آمریکا:

- خرید وام‌های رهنی از بانک‌ها و مؤسسات مالی
- تجمعی این وام‌ها و انتشار اوراق رهنی
- تضمین پرداخت این اوراق به سرمایه‌گذاران
- کاهش ریسک بانک‌ها و افزایش وام‌دهی



صندوق زمین و ساختمان



- ایران: جذب سرمایه برای پروژه‌های خاص
- آمریکا: استفاده‌ی کمتر به دلیل وجود منابع بانکی کافی برای ساخت
- تفاوت: نرخ تورم، فراوانی منابع، و دسترسی گسترده‌تر

صندوق‌های سرمایه‌گذاری املاک و مستغلات REITs



- ایران: نوظهور، چند مورد محدود و تجربه‌های محدود
- آمریکا: ابزار رایج، با قانون مالیاتی خاص، پیوند بازار سرمایه و بخش مسکن
- تفاوت: مقیاس، تنوع، حضور گسترده در بورس

صکوک اجاره‌ی مسکن

- ایران: استفاده در نهادهای عمومی و خصوصی برای پروژه‌هایی که اجاره‌ای تعریف می‌شود
- آمریکا: قادر ساختار صکوک، اما ابزار متعدد مشابه
- تفاوت: ساختار حقوقی و فقهی متفاوت

SUKUK





صکوک استصناع و مشارکت

- ایران: ابزار اسلامی برای تأمین مالی ساخت؛ مشابه L/C داخلی
- آمریکا: وام‌های ساخت، اما غیرشرعی
- تفاوت: بنیان حقوقی متفاوت؛ کاربرد مشابه



فروش اقساطی مسکن

- ایران: ابزار اسلامی جایگزین وام
- آمریکا: کمتر رایج؛ بیشتر با رهن مستقیم انجام می‌شود
- تفاوت: عدم نیاز به ساختار جایگزین



حساب‌های پس‌انداز مسکن

- ایران: صندوق پس‌انداز مسکن، حساب مسکن جوانان
- آمریکا: FHA، برنامه‌های حمایتی برای خرید 401(k)
- تفاوت: ساختار انگیزشی و مالیاتی

وام‌های FHA



وام FHA وام مسکن تحت پوشش اداره‌ی فدرال مسکن؛ نوعی وام رهنی دولتی که از سوی نهاد فدرال آمریکایی به نام FHA برای کمک به افراد با درآمد پایین، امتیاز اعتباری Score-Credit پایین، و خانه‌اولی‌ها پشتیبانی و تضمین می‌شود.

برنامه‌ی 401(k)

- حساب بازنیشستگی با مزایای مالیاتی که توسط کارفرما پیشنهاد می‌شود.
- بخشی از حقوق قبل از کسر مالیات به حساب واریز می‌شود.
- بسیاری از کارفرمایان درصدی هم مشارکت می‌کنند.
- معمولاً تا زمان برداشت در بازنیشستگی مالیاتی پرداخت نمی‌شود.
- برای خرید خانه‌اولی‌ها، می‌توان تا ۵۰,۰۰۰ دلار قرض گرفت و طی ۵ سال بازپرداخت کرد.





ابزارهای بیمه‌ای مسکن

- ایران: کم‌توسعه، بیمه‌ی حوادث
- آمریکا: بیمه‌ی وام، بیمه‌ی مالکیت، بیمه‌ی حوادثFHA
- تفاوت: گسترده‌گی، پوشش، الزامات قانونی

ابزارهای تأمین مالی

جمعی crowdfunding

-
- ایران: در مراحل اولیه
 - آمریکا: سامانه های بزرگ
 - مانند Fundrise و RealtyMogul
 - تفاوت: چارچوب قانونی و استقبال عمومی



بازار ثانویه‌ی واام‌ها

- ایران: بسیار محدود
- آمریکا: فعال، با حضور GSE
- تفاوت: نقدشوندگی و پایداری بانک‌ها





Unison

مالکیت مشارکتی و سرمایه‌گذاری در کسری از ملک

- ایران: ناموجود یا در حد ایده
- آمریکا: سامانه‌هایی مثل Pacaso، Unison
- تفاوت: نوآوری در سرمایه‌گذاری و مالکیت
- Investment Fractional یعنی خرید کسری از یک دارایی بزرگ‌تر مثل خانه، آپارتمان، و ویلا توسط چند نفر که هر کدام کسری از دارایی را دارند.

محصولات مبتنی بر ارزش خالص دارایی HELOC, Reverse Mortgage



- ایران: هنوز شکل نگرفته؛
غیرمستقیم استفاده می‌شود
- آمریکا: رایج برای بازنشستگان و
صاحب خانه‌ها
- تفاوت: کاربردها و حجم
Home Equity Line of Credit or
HELOC

خط اعتباری مبتنی بر ارزش خانه



توكنيزاسيون و بلاک چین

- ایران: در مرحله‌ی تحقیق و پیشنهاد
- آمریکا: سامانه‌هایی مثل RealT
- تفاوت: قوانین مالکیت دیجیتال

اوراق سبز و ابزارهای ESG در بخش مسکن

- ایران: نداریم
- آمریکا: پیوند با ، LEED، ESG صندوق های
- تفاوت: فشار سرمایه گذاران نهادی و سیاست های محیط زیستی





TECH
TECH

فناوری‌های مالی در حوزه‌ی مسکن

- ایران: تحولات محسوس؛
مثال‌هایی از بانکداری
دیجیتال
- آمریکا: پیشرفته‌تر از قبیل
وام آنلاین، امضای
دیجیتال، مقایسه‌ی وام
- تفاوت: پذیرش فناوری،
کمبود منابع، تنظیم‌گری



ابزارهای اجاره به شرط تملیک

(Rent-to-Own)

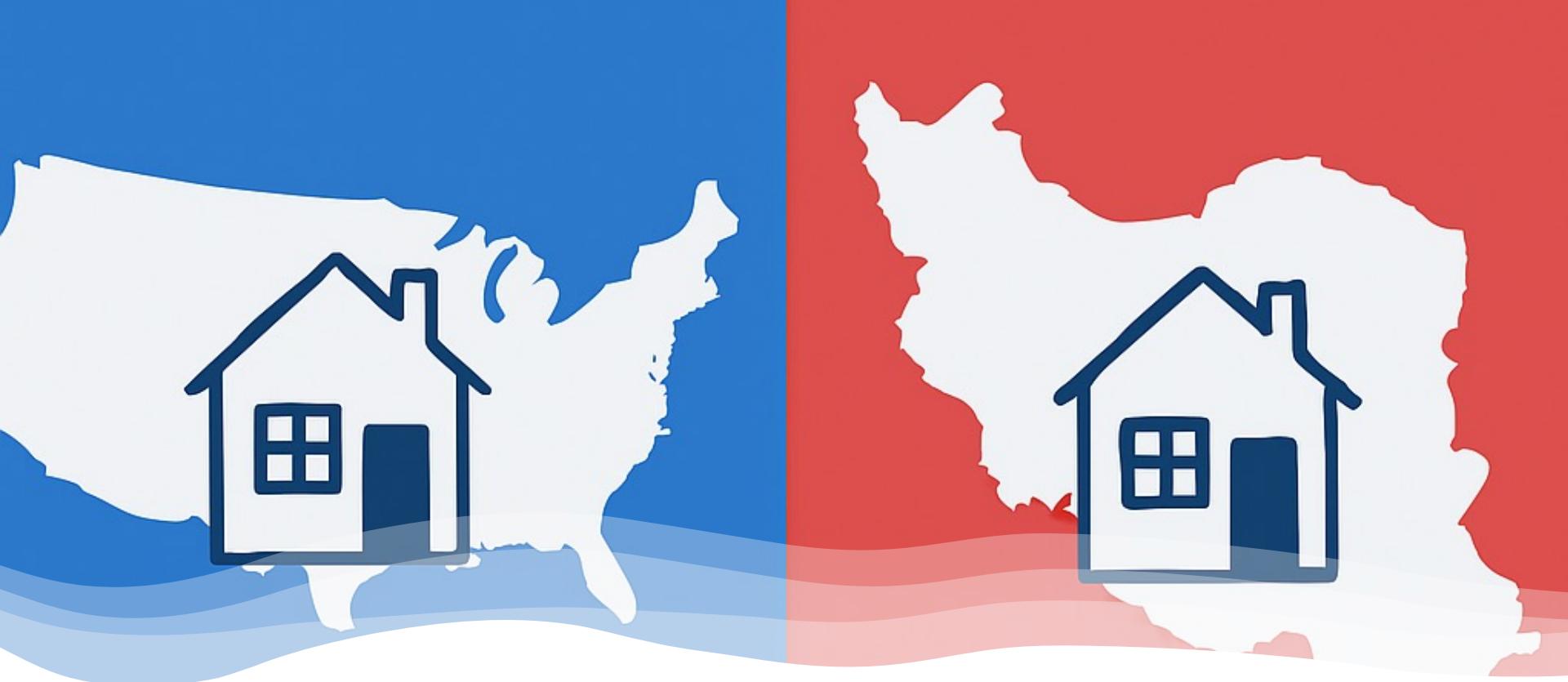
RENT OWN

- ایران: رایج در قالب قراردادهای خاص
- آمریکا: شرکت‌هایی مثل Divvy خانوارها حتی اگر هنوز شرایط دریافت وام رهنی را ندارند، وارد مسیر خرید خانه شوند.
- تفاوت: ماهیت، ساختار حقوقی و نظارت



چالش‌ها و ریسک‌های ابزارهای مالی در مسکن

- ریسک‌های اعتباری
- حباب قیمت
- مشکلات حقوقی و مالکیتی
- ریسک‌های فنی و تکنولوژیک



چرا این تفاوت‌ها وجود دارند؟

تفاوت در نظام حقوقی فقه اسلامی در مقابل
common law

- سطح توسعه‌ی بازار سرمایه
- نقش دولت و نهادهای عمومی
- میزان دسترسی به فناوری و سرمایه‌گذاری خارجی